

Artículo original

**EL AUMENTO DEL COMERCIO INFORMAL
AMBULATORIO COMO FACTOR CONTRIBUYENTE EN
LA DESACELERACIÓN DEL DESARROLLO
ECONÓMICO EN LA CIUDAD DE TACNA EN EL
MARCO DE LA PANDEMIA DEL COVID-19**
*THE INCREASE IN INFORMAL OUTPATIENT COMMERCE AS
A CONTRIBUTING FACTOR IN THE SLOWDOWN OF
ECONOMIC DEVELOPMENT IN THE CITY OF TACNA IN
THE FRAMEWORK OF THE COVID-19 PANDEMIC*

Dra. Delia Yolanda Mamani Huanca¹
Flor de María Jezabel Sotelo Villa²
Damaris Abigail Sánchez Vilca²
Camila Vanegas Alvarado²
Cintia Stefanny Yapuchura Avendaño²
Universidad Privada de Tacna

RESUMEN

El decrecimiento económico en la ciudad de Tacna en el marco de la pandemia del Covid-19 influyó en el aumento del comercio informal ambulatorio, provocando la desaceleración del crecimiento económico, constituyendo esto una problemática para el desarrollo económico. Por ello se decidió investigar este tema dado que hoy en día la ciudad de Tacna, al ser ciudad fronteriza su economía se basa en el comercio. La presente investigación tiene como objetivo principal determinar si el aumento del comercio ambulatorio es un factor contribuyente en la desaceleración económica de la ciudad de Tacna en el marco de la pandemia por COVID-19. Concluye que, en

¹ Doctora en Derecho. Docente Asociada de la Universidad Privada de Tacna. ORCID: 0000-0002-0147-2275. Email: delmamanih@virtual.upt.pe.

² Egresadas de la Escuela Profesional de Derecho de la Universidad Privada de Tacna.

la ciudad de Tacna, la informalidad comercial ambulatória es uno de los que originan la evasión tributaria, formando parte de las causas de la desaceleración del crecimiento económico sostenible de la ciudad de Tacna. Entendiendo que el comercio informal ambulatório y las empresas informales disminuyen la generación de productividad, lo que provoca una baja aportación al PBI de la ciudad, así como un gasto y competencia injusta que recae finalmente en las empresas que si conforman el sector formal.

PALABRAS CLAVE: Crecimiento económico; comercio informal ambulatório; educación tributaria; desarrollo económico.

ABSTRACT

The economic downturn in the city of Tacna, within the framework of the Covid-19 pandemic, has influenced the increase of informal street trading, causing a deceleration in economic growth and posing a problem for economic development. Therefore, it was decided to investigate this issue since Tacna, being a border city, relies heavily on trade. The main objective of this research is to determine whether the increase in street trading is a contributing factor to the economic slowdown in the city of Tacna during the COVID-19 pandemic. It concludes that in Tacna, informal street trading contributes to tax evasion and is one of the causes of the deceleration of sustainable economic growth in the city. It is understood that informal street trading and informal businesses reduce productivity, resulting in a lower contribution to the city's GDP, as well as unfair competition and expenses that ultimately affect formal sector businesses.

KEYWORDS: Economic growth; Informal street trading; Tax education; Economic development.

INTRODUCCIÓN

La ciudad de Tacna se ubica en Perú, el cual es considerado según Mario Vargas Llosa “un país subdesarrollado, del tercer mundo”. Dentro de las particularidades geográficas de la ciudad de Tacna podemos resaltar que se encuentra ubicada en una zona fronteriza (por el este con Bolivia, y por el sur con Chile), cuya actividad económica se centra principalmente en el comercio según el Dr. Jaime Rosenblitt B., y como todo lugar tiene el objetivo de mantener un sistema económico estable. Para que, el sistema económico de Tacna sea estable y funcione correctamente, tiene que haber un balance entre los ingresos y egresos que se muevan internamente, este proceso, puede quedar obstaculizado por situaciones externas como la informalidad comercial, haciendo que el crecimiento económico se estanque o decaiga.

En nuestra sociedad existe diversos factores que impiden que Tacna siga desarrollándose y creciendo, como es el comercio ambulatorio, y entre los motivos a considerarse para este accionar, está la falta de concientización, que oriente a aquellas personas de las consecuencias que acarrea ello, consecuencias que se ha visto incrementando en razón de la emergencia sanitaria por COVID-19.

La presente investigación tiene como objetivo principal determinar si el aumento del comercio ambulatorio es un factor contribuyente en la desaceleración económica de la ciudad de Tacna en el marco de la pandemia por COVID-19. Tiene como objetivos secundarios: determinar si la ausencia de una adecuada educación tributaria es una de las causas en el aumento del comercio informal ambulatorio en la ciudad de Tacna; establecer de qué manera la pandemia por Covid-19 afectó el crecimiento económico en la ciudad de Tacna y analizar las consecuencias del aumento del comercio informal ambulatorio en el crecimiento económico de Tacna.

1. EL AUMENTO DEL COMERCIO INFORMAL AMBULATORIO COMO FACTOR CONTRIBUYENTE EN LA DESACELERACIÓN DEL CRECIMIENTO ECONOMICO EN LA CIUDAD DE TACNA EN EL MARCO DE LA PANDEMIA DEL COVID-19

1.1. EL CRECIMIENTO Y DESARROLLO ECONÓMICO

De acuerdo con Perdices, 2006 (citado por Márquez et al, 2020) señala que el crecimiento económico debe darse por un determinado tiempo y estable, dado que es el producto de la suma del capital como resultado de la creciente producción, que genera tasas de ganancia, que posibilita mayores salarios o ingresos, así como el incremento de empleos teniendo como finalidad el crecimiento de la producción para su posterior reinicio dentro del flujo económico.

Al respecto podemos decir que el crecimiento económico se da dentro de toda sociedad al momento en el que se producen y se consumen bienes y servicios generándose a través de este mecanismo riqueza, siendo así ese constante flujo o movimiento de riqueza se genera el crecimiento económico de manera sostenible.

Teniendo en cuenta que el crecimiento económico hace referencia al incremento de la ingresos así como del valor económico de los bienes y servicios y del crecimiento de la productividad de una población que habita un determinado país, es que según Feroso (1997, citado por Márquez et al, 2020), dicho crecimiento tras ser estudiado desde una perspectiva teórica, puede ser medido a través de ciertos indicadores económicos-sociales de una país específico, siendo algunos de los más esenciales y usados el Producto Bruto Interno (PBI) y el PBI per cápita.

Entonces podemos decir que el PBI es un instrumento o mecanismo que permite medir la riqueza y por ende también el poder económico ya que ayuda a medir el valor monetario con respecto a los bienes y

servicios finales que se generan en un determinado país y tiempo, de ese modo podríamos decir que si el PBI sube pues también habrá más crecimiento económico, ya que al ser una forma de medir el crecimiento económico, pues está relacionado con el aumento o creación de más negocios, que a su vez se traducen en más ingresos derivados de las compras, así como del incremento en cuanto a las contrataciones de personal, entre otros aspectos relacionados con el flujo de dinero como préstamos a entidades financieras para proyectar negocios más grandes o su creación, en ese sentido es el PBI como instrumento de medición que reflejara todo ello, teniendo en cuenta que dicha riqueza o crecimiento económico generado para serlo debe darse en un marco de sostenibilidad.

Al respecto debemos tener en cuenta que el crecimiento económico se relaciona con la libertad económica o libre mercado, y el constante intercambio, dado que desde perspectiva internacional podemos apreciar que los países que están regidos por políticas públicas que les permiten gozar de más libertad económica son aquellos que su vez también tienen elevados niveles de PBI, y por ende también tienen menos índices de pobreza y una mejor calidad de vida.

En ese sentido Luis Gallegos (2014), menciona que el derecho al libre acceso a los mercados se encuentra estipulado en nuestra Constitución Política, en sus artículos 59° y 63°, los cuales hacen referencia a que el Estado debe estimular la generación de riqueza así como hacer prevalecer la libertad con respecto al trabajo, a la empresa, al comercio y a la industria, así mismo con respecto a los bienes y servicios producidos y el comercio internacional pues estos deben darse en un marco de libertad, porque en la actualidad nuestro país posee una economía libre sin ningún tipo de represiones, es decir con una viabilidad que le permite tener libre ingreso a los mercados. (p.17)

Desde una perspectiva más específica podemos analizar el indicador socioeconómico denominado PBI per cápita, el cual es según (Griffin, 2001) por algún tiempo fue el más utilizado como un indicador

relevante para medir el estado de desarrollo de una población relacionado con el bienestar derivado del aumento o disminución de la economía.

Sobre este indicador que sirve para medir el nivel de bienestar económico por persona, podemos decir que no es del todo correcta su valoración, dado que no toma en cuenta la incorrecta y desigual distribución de la riqueza entre cada uno de los habitantes, ya que existen países en donde solo un número reducido de personas gozan de ciertos privilegios y son los que terminan quedándose con el mayor porcentaje del crecimiento económico de un país, en ese sentido este tipo de indicadores tampoco tiene en cuenta otros aspectos esenciales para medir el valor real del bienestar producto del crecimiento económico en cada persona, como lo es la calidad de vida, el acceso a una buena educación, salud y a gozar de un medio ambiente sano.

Caso contrario ocurre con el indicador de Desarrollo Humano (IDH), de acuerdo con Fernando Vázquez (2012), es un índice valorativo que fue desarrollado por el programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PUND), el cual está compuesto por tres factores, como una calidad educativa, en salud, y estándar de vida, en ese sentido en cuanto al ámbito de la salud abarcara también la nutrición como factor relacionado con la salud y este último con la esperanza de vida. (p. 9).

Sobre el uso del IDH como herramienta para la medición del desarrollo de un país, se desprende que es un mecanismo que mide de manera más completa o integral dado que abarca otros factores importantes, entendiéndose que todo crecimiento debe tener en cuenta también el mejoramiento de la calidad de vida de todas las personas y no solo crecer en materia económica pero sin una distribución equitativa de esa riqueza, reflejo de ello es que existen países que crecen económicamente pero no logran desarrollarse y por ende con altos índices de pobreza.

Sobre el desarrollo económico según Valcárcel (2006), el concepto de desarrollo se utiliza en un sentido relacionado con el aumento de la productividad de manera sostenida y real, así como de la justa repartición de ese incremento de la riqueza, tanto para el cumplimiento de los servicios básicos que necesita toda población acorde a sus necesidades y la creación de más oportunidades para el desarrollo y superación en todos los ámbitos de sus vidas. (p. 34).

Entonces podemos decir que el Desarrollo económico de un país está estrechamente relacionado con el Desarrollo humano, que significa generar un marco idóneo en el cual las personas puedan disfrutar de una vida con calidad y oportunidades que conduzcan al desarrollo de sus capacidades.

En ese sentido de acuerdo con Alfredo Govea (2018), tanto la Organización del Trabajo como la UNICEF a través de los años trataron de trabajar en conjunto para dar un nuevo sentido al desarrollo económico relacionándolo con un mejoramiento en la calidad de vida de los seres humanos, abarcando desde el incremento en la generación del empleo, acceso a una educación de calidad, salud, alimentación, entre otras necesidades básicas de todo individuo, significando todo ello un cambio en cuanto a las medidas políticas adoptadas por los países sobre este ámbito.

Podemos decir finalmente que es importante entender que tanto el crecimiento económico como el desarrollo económico son términos diferentes puesto que puede existir crecimiento económico en un determinado país pero sin gozar de desarrollo, sin embargo estos a su vez están relacionados porque la materialización del desarrollo económico con desarrollo humano depende del crecimiento económico sostenible de un país, así cuando existe aumento de riqueza en un país pues este se podrá posteriormente redistribuir para la generación de desarrollo mediante la ejecución eficiente de políticas públicas.

En ese sentido, el PBI como instrumento para la medición del crecimiento económico, no interpreta de manera certera lo que significa realmente el desarrollo y bienestar de las personas de un determinado país, porque tal crecimiento puede ser producto de una actividad económica que produzca ingresos pero solo en beneficio de un pequeño grupo o sector y a su vez como consecuencia de esa actividad se perjudique el ecosistema y salud de una comunidad con un mayor número de personas en estado de pobreza, las cuales no reciben ningún tipo de ganancia económica, claro ejemplo de las empresas mineras que ejercen su actividad extractiva irresponsable sin el empleo adecuado de medidas de protección y cuidado del medio ambiente.

1.2. COMERCIO INFORMAL AMBULATORIO EN TACNA

Sobre el comercio informal ambulatorio como parte de las actividades comerciales que existen en la realidad tacneña, de acuerdo con Luigina Quispe (2018), esta se realiza mayormente a las afueras de los locales comerciales, es decir en los lugares de público tránsito, como la calle, en ese sentido se encuentra dentro del ámbito informal conformando además una de las problemáticas para el orden de la urbanidad. (p. 26)

En nuestro país, es muy común la existencia de ingresos económicos provenientes de una actividad comercial informal, es ese sentido de acuerdo con Bravo, L. y Correa, N., (2011), una de las causas del aumento de ese tipo de actividades económicas informales se encuentra relacionado con el incremento del número de habitantes conjuntamente con el estancamiento o desaceleración del incremento de la economía, ya que en ámbito formal hay una ausencia de puestos de trabajo que la población exige; en ese sentido se infiere que en un contexto de inestabilidad producto de una crisis, suele haber un aumento de las actividades económicas informales ocasionado por la disminución de puestos de trabajo influyendo a los habitantes a

incurrir en empleos o trabajos que no se encuentran en el marco de la ley (p. 68)

Según Luigina Quispe (2018), Tacna al ser una ciudad fronteriza, tiene una localización favorable para el crecimiento de las diversas actividades económicas, comerciales, siendo ese incremento tanto en aspecto económico como de sus habitantes lo que generó respuestas positivas, pero a su vez también consecuencias que perjudican el ámbito social y económico, originadas por el aumento de las necesidades de más puestos de trabajo, repercutiendo ello en crecimiento de los vendedores ambulantes, que de algún modo influye en los intentos por lograr el orden de la ciudad, además de ser parte de una variante de las actividades informales, a su vez esto crea un desequilibrio en otros ámbitos como el medio ambiente, la economía, lo social, el incremento en la pobreza, los actos delictivos, el analfabetismo, etc. (p. 26).

1.3. AUMENTO DEL COMERCIO INFORMAL AMBULATORIO COMO FACTOR DE DESACELERACION DEL CRECIMIENTO ECONOMICO EN TACNA POST MEDIDAS RESTRICTIVAS DE LA PANDEMIA.

En el contexto de la pandemia del COVID-19, una gran cantidad de ciudadanos tacneños se quedó sin trabajo por lo que tuvieron que sustentar sus gastos trabajando a través del comercio informal, incrementándose el número de comerciantes ambulantes y las ferias en las que se venden diversos artículos de segunda mano, reflejándose así la situación tan crítica por la que pasó nuestra ciudad, al respecto:

El decano del Colegio de Economistas de Tacna César Pilco Flores explicó en su momento la difícil situación que atravesó la región en medio de la crisis causada por la COVID-19, ya que el desempleo se incrementó a un 40%, es decir que afectó a 109 mil habitantes en edad de trabajar. (Apaza, A., 2021).

En ese sentido durante la pandemia, además de reflejar la deficiente infraestructura del sector salud, pues también se evidenció las ineficientes políticas públicas en materia económica, ya que no se vieron beneficiadas el sector más grande de la densidad empresarial de nuestro país, los cuales son las micro y pequeñas empresas, si no por el contrario se vieron perjudicadas a tal extremo que tuvieron que cerrar, despedir empleados, así como incurrir en conductas ilícitas para evadir impuestos. Muchas de las personas que perdieron estos empleos se dedicaron a diversas actividades comerciales siendo una de ellas el comercio ambulatorio quienes de por sí conforman una parte del comercio informal los cuales obtienen ingresos, acorde a ello, Ale, A. (2011), señala que la SUNAT como ente fiscalizador muchas veces no toma las medidas necesarias para efectivizar la evasión tributaria sobre todo en contextos en donde exista un aumento de este tipo de actividades, realizadas en este caso en nuestra ciudad.

Al respecto es importante señalar que este tipo de actos como la evasión tributaria así como el comercio informal que realizan personas en Tacna, además de perjudicar o disminuir la riqueza que le correspondería al Gobierno Central, también se perjudica al ámbito socio-económico de nuestro país dado que disminuyen los ingresos que correspondían a tanto a los gobiernos de las regiones y localidades, para que estos a través de medidas públicas otorguen mejores servicios en educación, salud, infraestructura a la población, así mismo a largo plazo este tipo de actividades provocan el estancamiento o desaceleración del crecimiento económico de Tacna así como su desarrollo humano puesto que este es producto de la justa distribución de ese crecimiento a través de la aplicación de las correspondientes políticas públicas.

2. LA AUSENCIA DE UNA ADECUADA EDUCACIÓN TRIBUTARIA COMO CAUSA DE AUMENTO DEL COMERCIO INFORMAL.

2.1. Comercio Informal

2.1.1. Definición

Según Arias (2011) consiste en una clase de comercio no estructurado, descuidan el régimen legal y normas regulatorias de las actividades comerciales.

El comercio informal es una actividad empresarial aplicado que es aplicado por el ser humano en diferentes comunidades por lo cual se considera como una demostración inicial de una civilización, cuando comprendido esta la realización de los intercambios o trueque de objetos y productos con el único fin de satisfacer sus necesidades y las de los demás.

2.1.2. Causas del Comercio Informal

Según el Instituto Cuánto, (2009) constituye un acontecimiento socioeconómico que se caracteriza por los siguientes aspectos:

El primer aspecto es el Coyuntural es decir la falta de empleo, la escasez de trabajo estable de una buena remuneración que ya no se da en los trabajadores ya sea hombre, mujeres o jóvenes es por ello que con el pasar de los años estos se van incorporando poco a poco en el comercio informal, se ven en la capacidad de trabajar en la informalidad debido a que no son capaces de tener un empleo estable y bien remunerado, también es generado por las migraciones a nivel interno y externo así como por personas que viajan de la provincias a la ciudad de Lima lo cual agudiza más la eliminación de oportunidad de trabajo. El segundo aspecto son las políticas neoliberales que concibe que toda economía informal forma parte de la economía globalizada en donde existe el libre competencia y comercio,

afianzándose junto a la economía formal, y participando en la dispersión ejecución de estas economías.

2.1.3. Consecuencias de la Informalidad

Con relación a este aspecto Moreno, (2016) sostuvo que las consecuencias negativas para el desarrollo social y económico, radican en la informalidad, influyendo en forma negativa en la limitada provisión de recursos al estado.

La poca recaudación para que pueda atender los problemas y necesidades de la sociedad y que pueda funcionar adecuadamente, administrando los impuestos en la provisión de obras y adquisición de Bienes y servicios, para solucionar los problemas más sentidos de la sociedad, así como la pérdida de ingresos en impuestos por parte del Estado, la limitación del aumento económico y del PBI.

3. IMPLICANCIA DE LA PANDEMIA DE LA COVID-19 EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA CIUDAD DE TACNA.

La pandemia de la Covid-19 tuvo grandes repercusiones alrededor del mundo, principalmente en las economías de los Estados. Como es el caso de la ciudad de Tacna que al ser frontera su economía giraba más que todo en torno al turismo, sin embargo, al igual que otras regiones fronterizas esta pandemia ocasionó grandes impactos.

Tal como señala el boletín informativo de RPP (2021) en su entrevista al Presidente de la Cámara del Comercio de Tacna, indicó que esta pandemia ha ocasionado una situación crítica en la economía tacneña y precisamente por el cierre de la frontera, porque los turistas extranjeros que venían a Tacna eran los que sostenían gran parte la economía, puesto que la economía en este departamento se mantiene básicamente del comercio y los servicios que tienen movimiento a

causa del turismo chileno, pues se cree que gastan por persona un aproximado de US \$200 en consumo. En ese sentido, podemos decir que esta pandemia generó efectos negativos en la economía, principalmente en el comercio y los servicios porque con el turismo había gran demanda respecto a servicios de salud, compras y otros servicios importantes que al cerrarse la frontera y sumado a ello la paralización de actividades ya no había consumo, por lo cual se vieron afectados.

Asimismo, teniendo en cuenta el reporte de Palza Chambe (2020) en el cual se evidencia que la percepción de los tributos internos en la ciudad de Tacna en lo que fue el periodo de enero a agosto del año 2020 se aprecia una reducción de un 24.21%, por lo que es claro que hubo una merma en el PBI. Es así que cuando hablamos que hubo una menor recaudación de tributos, entendemos que hubo baja producción en cuanto a bienes y servicios, producto al cierre de frontera que redujo en gran manera la demanda en esta región.

En efecto, la pandemia del Covid-19 ha afectado la economía en la ciudad de Tacna producto de las medidas tomadas por el Estado, principalmente el cierre de frontera que perjudicó particularmente la economía, por ser Tacna una ciudad que su economía depende del turismo chileno y el comercio, pero al decaer la demanda se contrajo la producción y consumo, por lo que se vio afectada la economía tacneña.

4. CONSECUENCIAS DEL COMERCIO INFORMAL EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE TACNA.

La actividad comercial que evade impuestos es considerada informal, esta constituye uno de los más grandes problemas en nuestra sociedad, es un tema latente y preocupante, que en cierta manera es bueno pasar por esa barrera para que a posterior se logre el crecimiento económico

ansiado. Sin embargo, según el economista Jorge Guillén Uyen “Más del 60% de la economía peruana se sostiene de negocios informales”, esta informalidad fue en aumento debido a la crisis pasada, como fue y aun es el tema de la pandemia, nosotros siendo zona fronteriza el golpe fue mayor a diferencia de otras regiones, para algunos fue la única fuente de ingresos y para otros sectores formales fue una salida para evadir impuestos.

Dejando de lado el acontecimiento de la pandemia y remontándonos a la informalidad en años pasados, autores expresan que: En el Perú, la economía informal no es un fenómeno nuevo. Su crecimiento está asociado al crecimiento de la población y al escaso crecimiento de la economía, pues en el sector formal no se generan los empleos que la gente demanda. En situaciones de crisis, la economía informal tiende a incrementarse porque la escasez de fuentes de trabajo obliga a las personas a emplearse en actividades no reguladas. (Bravo Campos & Correa Vera, 2011, pág. 68)

Según encuesta hecha por Br. Luigina Quispe Basadre, expresa que

“En el año 2017, los comerciantes formales que residen en Tacna Metropolitana, es de 61.00%; estamos hablando aproximadamente de 19,512 comerciantes, que se encuentran dentro del comercio formal, y que cumplen con las condiciones necesarias o con los requisitos establecidos de las autoridades e instituciones de la localidad. Y el restante, 39.00%, están incluidos dentro del sector informal. Dentro del 39.00% de comerciantes que pertenecen al sector informal, la mayoría de este grupo 75.64% contesto que, si desea formalizarse, pero por otro lado, no menos significativo, 24.36% no desea ser formal, este porcentaje es equivalente a 3039 comerciantes que se quieren mantener al margen de las cargas tributarias y normas legales, y que además implica no estar ligados con los servicios que el estado les pueda brindar para su subsistencia. (...) la mayoría de comerciantes encuestados dicen que la formalidad

tiene que ver con el precio, esto se demuestra con un 84.50%; debido a que ser formales les genera altos costos y una mayor fiscalización que algunos no prefieren. El resto, 15.05% dicen que no tiene nada que ver con el precio, y puede tomarse como que la formalidad puede estar más ligado a la tramitonomía, que muchas veces es un obstáculo que impide continuar con la formalidad de muchos”.

También está que las actividades informales, al evadir impuestos, utilizan y congestionan la infraestructura pública, y la no contribución con los ingresos tributarios necesarios para abastecerla impide que las municipalidades hagan mejoras en las zonas que a cada una les compete, pudiendo mejorar calles, avenidas, áreas verdes, construir hospitales, emplear una mejor seguridad y protección a los ciudadanos, entre otros. Es por ello que el solo hecho de existir un sector informal, y más aún si es de un gran tamaño implica un menor crecimiento de la productividad en la ciudad.

CONCLUSIONES

PRIMERA: En la ciudad de Tacna, la informalidad comercial ambulatória es uno de los que originan la evasión tributaria, formando parte de las causas de la desaceleración del crecimiento económico sostenible de la ciudad de Tacna. Entendiendo que el comercio informal ambulatório y las empresas informales disminuyen la generación de productividad, lo que provoca una baja aportación al PBI de la ciudad, así como un gasto y competencia injusta que recae finalmente en las empresas que si conforman el sector formal así mismo con respecto a los empleados que laboran en este tipo de empresas, estos tienen poca productividad y no se les es reconocido lo beneficios laborales que les corresponden, lo que generara un peso más para el Estado.

SEGUNDA: La deficiencia de conciencia tributaria, es el factor principal para evadir impuestos. El cumplimiento de las obligaciones tributarias es deficiente, siendo negativa la verificación para el contribuyente; demostrándose la debilidad en el cumplimiento de las obligaciones tributarias de los contribuyentes que es percibido fácilmente como la escasez de difusión y la capacitación de los contribuyentes por parte de la SUNAT; que genera la falta de conocimiento y cultura tributaria acerca de sus obligaciones formales que afecta directamente a la deficiente recaudación fiscal

TERCERA: Es claro como la pandemia del Covid-19, y las consecuentes medidas restrictivas que fueron adoptadas por el Estado, ha afectado negativamente la economía en la ciudad de Tacna, principalmente el cierre de frontera que perjudicó particularmente la economía, por ser Tacna una ciudad que su economía depende del turismo chileno y el comercio, pero al decaer la demanda se contrajo la producción y consumo, por lo que se vio gravemente afectada su economía.

CUARTA: Toda acción sea positiva o negativa repercute en la sociedad, en este caso el hecho de evadir impuestos ocasiona una gran pérdida y afectación tanto para el estado como la sociedad, evitando el desarrollo, estancándonos como ciudad. Está claro que uno de los actuales motivos fue la pandemia afectando a una gran mayoría de empresarios formales como informales incrementando así el porcentaje de informalidad, al verse en una situación de vulnerabilidad y de poco ingreso.

REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS:

Ale, A. (2011). Evasión sistémica de impuestos de algunas empresas, el comercio informal y la ineficiencia e inoperatividad de la administración tributaria, en la ciudad de Tacna, 2007-2009/

Tesis de maestría. Universidad nacional Jorge Basadre Grohmann. Repositorio UNJBG.
<http://repositorio.unjbg.edu.pe/bitstream/handle/UNJBG/746/TM0049.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Alfredo Govea Maridueña. (2018). Evolución e impacto del PIB y el IDH en un mundo desigual. Revista Vinculando.
<https://vinculando.org/sociedadcivil/evolucion-e-impacto-pib-idh-mundo-desigual.html>

Apaza, A., (2021). (9 de abril de 2021). Desempleo afecta al 40% de la población de Tacna. Diario Correo.
<https://diariocorreo.pe/edicion/tacna/desempleo-afecta-a-40-de-la-poblacion-noticia/>

Bravo Campos y Correa Vera. (2011). Las mypes y mecanismo de externalización de servicios. Universidad Nacional Pedro Ruiz Gallo, Lambayeque-Perú.

Cosulich, J. (1993). *La Evasión Tributaria, Proyecto Regional de Política Fiscal CEPAL*. Editorial Astrea.

Delgado. (2004). *La Educación fiscal*. Editorial Algani.

Fermoso, P. (1997). *Manual de economía de la educación*. Madrid, España: Narcea Ediciones.

Gallegos, L. (2014). La realidad peruana y la economía social de mercado. “Precondiciones para implementar una Economía Social de Mercado (ESM) en el Perú”. Datos para un Balance de situación. J&O Editores Impresores.

Griffin, K. (2001) Desarrollo Humano: Origen, evolución e impacto.

Guillén, J. (2020). *Informalidad empresarial: ¿podemos reducirla en medio de la pandemia?* ESAN Business Law.

<https://www.esan.edu.pe/conexion-esan/informalidad-empresarial-podemos-reducirla-en-medio-de-la-pandemia-1>

Jorrat, M. (2010). *La educación Fiscal*. Editorial Magama.

Palza Chambe, E. (2020). Efectos y perspectivas económicas de la presencia del COVID-19 en la región Tacna. *Economía y Negocios*, 2(2), 3-13.

<https://doi.org/10.33326/27086062.2020.2.966>

Peñaranda, C., (2017). Hay tres empresas informales por cada compañía formal en Perú. El impacto de la informalidad. *Revista de la Cámara de Comercio de Lima*. (800), 6-9.

https://apps.camaralima.org.pe/repositorioaps/0/0/par/edicion800/edici%C3%B3n_800_dig.pdf

Perdices, L. (Coord.) (2006). *Escuelas de pensamiento económico*. Editorial del Economista.

Quispe Basadre, L.A. (2018). El Flujo Migratorio y el Crecimiento Comercial en Tacna Metropolitana, periodo 2016-2017. [Tesis doctoral].

<https://repositorio.upt.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12969/725/Quispe-Basadre-Luigina.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Quispe, L., (2018). “El Flujo Migratorio y el Crecimiento Comercial en Tacna Metropolitana, periodo 2016-2017”/trabajo de grado. Universidad Privada De Tacna. Repositorio UPT.

<https://repositorio.upt.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12969/725/Quispe-Basadre-Luigina.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Roca, C. (2008). *Estrategias para la formación de la cultura tributaria*.

RPP. (31 de diciembre de 2021). *Tacna: ¿Cómo está afectando económicamente el cierre de la frontera con Chile?*

<https://rpp.pe/economia/economia/tacna-como-esta-afectando->

economicamente-el-cierre-de-la-frontera-con-chile-noticia-1378119

Valcárcel, M. (2006). Génesis y evolución del concepto y enfoques sobre el desarrollo. Documento de investigación. Pontificia Universidad Católica del Perú.

<https://www.uv.mx/mie/files/2012/10/SESSION-6-Marcel-Valcarcel-Desarrollo-Sesion6.pdf>

Vásquez, F., (2012). La relación entre crecimiento económico y desarrollo humano en el Perú. Revista moneda, 151, 8-12.

<https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Revista-Moneda/moneda-151/moneda-151-02.pdf>

Recibido: 16/05/2023

Aceptado: 15/08/2023